

## DENTALLABORBÖRSE Steckbrief

In unserer Datenbank befinden sich zahlreiche Dentallabore, die am Kauf von weiteren Laboren interessiert sind. Wöchentlich kommen neue Kaufinteressenten hinzu. Die Interessenten haben uns auch ihre Kriterien für ihr jeweiliges „Wunschlabor“ genannt. Um herausfinden zu können, ob Ihr Labor zu den Kriterien eines Kaufinteressenten passen könnte, bitten wir Sie uns die folgenden Informationen zu geben:

<b>Firma/Dentallabor</b>	
Straße u. Hausnummer	
Postleitzahl	
Ort	
Inhaber / Gesellschafter	

	<b>2022</b>	<b>2023</b>	<b>2024</b>	<b>2025</b>
Umsatz				
Rohertrag				
Personalkosten gesamt				
Betriebsergebnis				

Bitte entnehmen Sie die Daten aus den Jahresabschlüssen bzw. Dezember-BWAs.

Mein Gehalt ist in den Personalkosten nicht enthalten

Anzahl der regelmäßig schickenden Praxen mit einem Umsatz von 30.000€ und mehr \_\_\_\_\_ p.a.

**Mitarbeiter** inkl. mitarbeitende Inhaber/Gesellschafter:

<b>Tätigkeit</b>	<b>Anzahl Personen</b>	<b>Umgerechnet Vollzeit (40h)</b>
Zahntechnikermeister		
Zahntechniker		
Zahntechnische Hilfskräfte		
Abrechnung		
Fahrer/Boten/Reinigung		
Auszubildende (Zahntechnik)		
<b>Mitarbeiter insgesamt</b>		

Bitte berücksichtigen Sie auch „geringfügig Beschäftigte“.

Insgesamt würden beim Verkauf \_\_\_\_\_ Mitarbeiter (Inhaber und z.B. Familienangehörige) ausscheiden, davon sind \_\_\_\_\_ ZT bzw. \_\_\_\_\_ ZTM.

Besonderheiten, die nicht jedes Dentallabor bietet, wie z.B. besondere Spezialisierungen oder Geräte, Patientenraum, Klimaanlage usw.:

---



---



---

Ab wann bzw. bis wann wollen Sie Ihr Dentallabor verkaufen?

- ab sofort  
 frühestens ab \_\_\_\_\_ / \_\_\_\_\_ (Monat/Jahr)  
 spätestens bis zum \_\_\_\_\_ / \_\_\_\_\_ (Monat/Jahr)

Sind Sie dazu bereit für eine gewisse Zeit nach der Übergabe zur Verfügung zu stehen (z.B. Einarbeitung, Kundenübergabegespräche)?

- Ja, für maximal \_\_\_\_\_ Monate       Nein
- Kein Problem, wenn der Kaufinteressent eine größere Laborgruppe ist  
 Kein Problem, wenn der Kaufinteressent auch „Auslandszahnersatz“ anbietet

#### VERTRAULICHE KONTAKTAUFGNAHME

Besonders, wenn Sie noch in einer relativ frühen Phase der Nachfolgeplanung sind, ist ein vertraulicher Umgang mit Informationen, die auf mögliche Verkaufsabsichten hinweisen könnten von größter Wichtigkeit. Deshalb bitten wir um Angaben, wie eine Kontaktaufnahme bei Rückfragen am besten erfolgen könnte:

- Tel.-Nr. \_\_\_\_\_  Handy-Nr. \_\_\_\_\_  
 E-Mail-Adresse: \_\_\_\_\_

#### AUFNAHME IN DIE DENTALLABORBÖRSE

- Ja, ich will das mein Labor in die vertrauliche Dentallaborbörse aufgenommen wird und beauftrage die Dentallaborbörse mit der Erstellung und Veröffentlichung eines anonymisierten Teasers. Weiterhin beauftrage ich die Dentallaborbörse mit dem Abgleich meines Laborprofils mit den Kriterien potenzieller Käufer, die sich bei der Dentallaborbörse bereits angemeldet haben bzw. sich in Zukunft anmelden werden. Die Identität meines Labors bleibt dem Interessenten jedoch so lange verborgen, bis ich der Offenlegung zugestimmt habe. Die Aufnahme in die Dentallaborbörse ist kostenlos und unverbindlich. Ich entscheide später, ob ich der Dentallaborbörse auch einen Vermittlungsauftrag erteile, der dann eine erfolgsabhängige Vermittlungsprovision beinhaltet.

#### EXPRESSBEWERTUNG

- Ja, ich will die Dentallaborbörse Expressbewertung (Schnellbewertung mit Multiplikatorverfahren) für mein Dentallabor erhalten, damit ich einen ersten Anhaltspunkt für einen möglichen Verkaufspreis bekomme.

#### FÖRDERMITTELCHECK

- Ja, ich will, dass die Dentallaborbörse einen kostenlos/unverbindlichen Fördermittel-Check in Hinblick auf einen Beratungskostenzuschuss von 1.750,00 bis zu 2.800,00 € durchführt.

---

Datum, Unterschrift